

BASES PARA EL LANZAMIENTO DEL RETO PARA GENERALI

1- VERTICALES

Generali lanza **un reto** abierto a la comunidad de startups para innovar en nuevos productos, servicios y áreas estratégicas corporativas. La entidad busca soluciones dentro del ámbito de **eHealth** con el fin de incorporar las últimas innovaciones tecnológicas a su modelo de negocio.

Innsomnia busca proyectos e ideas de startups, emprendedores y empresas consolidadas que puedan aportar soluciones al **reto planteado por Generali en el área de:**

VERTICAL 1:

eHealth: nuevos modelos de negocio, user experience, y prevención y servicios de valor

2- PLAZOS

Los plazos de esta convocatoria son:

- **Recepción** de proyectos: desde el 22 de junio hasta el 18 de septiembre.
- Entre el 19 y el 30 de septiembre se procederá a la **evaluación y selección** de los proyectos en dos fases.
- El 30 de septiembre (fecha tentativa), empezará el proceso de aceleración.
- Hasta el 31 de diciembre, se desarrollará la PoC, ajustándose a los calendarios de mentoring, formación y seguimiento estipulados en el lanzamiento.
- En enero de 2021 la startup seleccionada deberá presentar su prototipo en el evento de presentación de resultados (Partners Day).

MÁS INFORMACIÓN SOBRE LA CONVOCATORIA

¿CÓMO PARTICIPAR?

www.innsomnia.es/generali.html

¿QUÉ ME APORTA PARTICIPAR?

- **Co-desarrollo** de una prueba de concepto junto con una compañía global.
- **Mentoring** específico y adaptado a las necesidades de desarrollo tecnológico de tu proyecto con un **seguimiento** por parte de Innsomnia y de **mentores seniors** reconocidos en el ámbito fintech.
- **Acceso a servicios de Valor Añadido** para hacer crecer tu proyecto.
- **Créditos tecnológicos** con nuestros partners estratégicos.
- La posibilidad de llegar a un **acuerdo con la compañía** tras desarrollar la Prueba de Concepto.
- **Red de contactos y networking internacional** a través de **The Talent Route**.

POC

En el caso de que se deba incurrir por parte de la startup en desarrollos y recursos no previstos y que excedan el alcance fijado del prototipo, la startup podrá llegar a un acuerdo comercial o mercantil con Generali durante la definición y desarrollo de la Prueba de Concepto o a partir de la presentación de resultados, de manera libre entre ambas partes. El acuerdo entre las partes podrá ser tanto comercial como mercantil (MVP, SAAS, licencia, compra de solución, Joint Venture, Inversión) e Innsomnia asesorará a la startup y a Generali en el proceso de definición de la relación entre ambas.

Y CONTARÁS CON LA FILOSOFÍA DE INNSOMNIA:

- **No** te pediremos **equity**. Para nosotros es muy importante que sigas siendo el dueño de tu sueño.
- **Fomentamos** el **B2B**, por eso trabajaremos codo con codo contigo para ver crecer tu proyecto.
- Podrás pasar a formar parte del **Club** de **Startup** de **Innsomnia**, desde donde te seguiremos aportando valor para que sigas pudiendo vender en todo el mundo.

¿QUÉ TE PEDIMOS A CAMBIO?

Tu **esfuerzo, dedicación** y **compromiso** durante los meses que dura el proceso de co-creación de la Prueba de Concepto para poder dar solución a los retos planteados por la entidad.